

CAPACITACIÓN

AREA CRÉDITO Y COBRANZAS

Junio-Noviembre 2022

VEN CON NOSOTROS a compartir experiencias con equipos de diferentes países, aprendiendo!
Impartidos en su mayoría por el Experto Internacional y autor de libros Enrique Rosas González .

JUNIO

6 y 15 **NEURO COBRANZAS**, descubra los secretos en el arte del convencimiento y recupere sus deudas de manera rápida y segura.

Inicia 27 **DIPLOMADO EJECUTIVO EN GCIA. DE CRÉDITO Y RECOBRO**. Avalado por Credit Management Business School.

JULIO

6 y 7 **INDICADORES DE DESEMPEÑO** para Deptos. de Crédito y Cobranza.

13 y 14 **GESTION EFECTIVA EN LA RECUPERACION DE DEUDAS**, Controle la negociación y obtenga todo lo que desea.

20 y 21 **RESOLUCION DE CONFLICTOS y Toma de Decisiones**.

27 Y 28 **INTELIGENCIA EMOCIONAL PARA GESTORES DE COBRO**.

AGOSTO

3 y 4 **COMUNICACION asertiva** para Gestores de Cobranzas.

10 y 11 **ANALISIS Y OTROGAMIENTOS DE CRÉDITO**.

17 y 18 **COBRANZA PARA BANCOS E INSTITUCIONES FINANCIERAS**.

Inicia 24 **DIPLOMADO EJECUTIVO EN RECUPERACION DE CARTERA**.

SEPTIEMBRE

14 y 15 **CLAVES PARA UNA COBRANZA EXITOSA**.

21 y 22 **COBRANZA PARA COOPERATIVAS**, Convierte a los socios en grandes aliados de negocios y promueve la rentabilidad superior.

28 y 29 **GENERANDO IDEAS CREATIVAS E INNOVADORAS**.

OCTUBRE

5 y 6 **EQUIPOS DE COBRANZAS DE ALTO DESEMPEÑO**.

12 y 13 **EXPERIENCIA SUPERIOR EN SERVICIOS DE RECUPERACIÓN DE DEUDAS**.

19 y 20 **COBRANZAS SIN LIMITES**.

Inicia 17 **MASTER PROFESIONAL EN CRÉDITOS, RIESGOS Y RECOBRO DE IMPAGADOS**

NOVIEMBRE

2 y 3 **CONVIERTASE EN UN EXITOSO LIDER DE COBRANZAS**.

9 y 10 **PLANIFICAION Y ORGANIZACION EFECTIVA DE LA GESTION RECUPERADORA**, incremente los índices de recuperación de deudas y disminuya la antigüedad de la cartera.

16 y 17 **NEGOCIACIONES Y COBRANZAS TRIDIMENSIONALES**, herramientas poderosas para construir acuerdos sorprendentes.

23 y 24 **COBRANZAS PARA EJECUTIVOS DE VENTAS**, descubra cómo vender la idea de que paguen.

28 y 29 **GESTION DEL TIEMPO EN CRÉDITO Y COBRANZA**.

CURSOS TAMBIÉN DISPONIBLES DURANTE EL AÑO

APRENDA A ENFOCARSE EN RESULTADOS, AUMENTE LA PRODUCTIVIDAD DE SU DEPTO., Y POTENCIE LA RENTABILIDAD DE SU ORGANIZACIÓN!

- Cobranzas enfocadas para los diversos Sectores como el Sector Gobierno, Salud, Comercial
- Técnicas efectivas de Cobranzas (no permita que la morosidad se incremente, aprenda el arte de recuperar deudas)
- Cobranzas telefónicas en escenarios adversos: Descubra cómo recuperar su dinero con tan sólo una llamada.
- Supervisión efectiva para equipos de Crédito y Cobranzas (lleva tu equipo a un nivel superior y alcanza los objetivos)
- Programa de Productividad para Deptos. de Crédito y Cobranzas.
- Diplomado Ejecutivo en Negociación y Cobranzas.
- Comunicación Asertiva para Ejecutivos de Cobranzas.
- Indicadores, Ratios y KPI para la Administración de Créditos y Cobros.
- Gestión Efectiva para la Recuperación de Deudas.